

Réseautez grâce à vos enfants !

Manon a 12 ans, elle est très amie avec Jérémy, 13 ans, le fils des Martin dont le père est directeur du marketing d'un grand opérateur de télécoms. Et si vous profitez des "relations" de votre fille pour agrandir votre réseau professionnel ?

GRÂCE À MON BOUT'CHOU J'AI FAIT LA CONNAISSANCE D'UN D.R.H., D'UN BANQUIER ET D'UN INGÉNIEUR.

IL EST TRÈS BON CAMARADE

LE MIEN M'A FAIT RENCONTRER UN MÉDECIN, UN AVOCAT, UN JUGE ET UN COMMISSAIRE

IL EST ASSEZ TURBULENT



POUR VALENTINE, 36 ANS, consultante RH et mère de deux enfants, réseauter, c'est aussi naturel que faire de la prose pour monsieur Jourdain.

À tel point qu'elle n'hésite pas à mettre ses enfants à contribution pour l'occasion. Enfin, plus exactement les parents des amis de ses enfants... Dès qu'elle en a l'occasion (sortie de l'école, club de sport, conservatoire de musique...), elle commence par un peu de "small talk", ce brin de causette sans grand intérêt qui permet d'engager le dialogue.

Puis, de fil en aiguille, elle aborde des sujets plus sérieux et plus professionnels. "Très vite, après quelques échanges autour des enfants, j'engage la conversation sur ce qu'ils font dans la vie, raconte avec un brin de malice Valentine. Je les interroge sur leur environnement de travail plutôt que sur les endroits où ils passent leurs vacances, c'est plus « payant »."

Valentine a ainsi sympathisé avec plusieurs parents à la crèche et il ne lui a pas fallu attendre très longtemps avant de voir son activité se traduire en diners, petits services rendus, conseils et... échanges de CV. Mieux, "une maman évoluant

dans la communication m'a mise en relation avec les bonnes personnes pour faire connaître les livres de management que j'avais écrits", se souvient-elle.

Elle s'est également liée d'amitié avec plusieurs mères de son quartier dont le métier est relativement similaire au sien. "Je constate une vraie solidarité entre nous. Nous avons le réflexe de nous donner des informations de proximité sur nos clients car nous avons les mêmes objectifs en termes de développement professionnel et de confort de vie. Cela m'a permis de décrocher des rendez-vous."

LA GRANDE FORCE DES "LIENS FAIBLES"

Bien sûr, il ne s'agit pas d'un réseau professionnel à part entière, mais c'est presque mieux, car cela permet de profiter de ce que les spécialistes comme Mark Granovetter, professeur à Stanford – et l'un des principaux représentants de la sociologie des réseaux sociaux –, appellent des "signaux faibles". À savoir des liens qui unissent deux personnes, et qui sont plus ou moins forts en fonction du degré d'intimité que l'on a avec une personne, du temps que l'on passe avec, etc.

Les liens faibles sont réputés favoriser la diffusion de l'information car ils unissent des groupes plus que des individus au sein d'une même commu-

nauté et permettent de franchir plus aisément les barrières sociales. Du coup, contrairement à ce que l'on pourrait penser, nos connaissances "faibles" nous rabattent plus d'informations que notre cercle proche.

dans une institution religieuse, bilingue et/ou privée où les familles ont plus ou moins le même background social", explique Christian Marcon.

ARRIVER EN AVANCE À LA SORTIE DES CLASSES

POUR AUSSI PUISSANT QUE ce type de réseau puisse être, il n'en demeure cependant pas moins fragile... Comme le souligne Christian Marcon, auteur de *Développez et activez vos réseaux relationnels*, le fait que les enfants soient amis ne présage évidemment pas que les parents le seront. "Il s'agit souvent de rencontres accidentelles, pas toujours durables car les enfants sont changeants, et celles-ci ne présentent aucunement que leurs géniteurs auront des choses à partager." Le style de vie lié à la position sociale des parents (type de travail, niveau de revenus...) y fait beaucoup.

Les choses sont plus faciles lorsque l'on se retrouve devant la même école pas complètement par hasard... "Certains parents mettent leurs enfants



Attention, il s'agit souvent de rencontres éphémères, car les enfants sont changeants

Cette proximité favorise les échanges de bons procédés personnels et professionnels (trouver un stage pour le grand, mise en relation directe avec une famille américaine amie pour un échange linguistique...). Attention, nous disons bien "favorise", mais pas "systématise"... Là comme ailleurs, les règles du réseautage s'appliquent à la lettre. Il s'agit comme toujours de commencer par donner avant de recevoir, de s'intéres-

ser aux autres avant de leur raconter votre vie et de partager les mêmes valeurs.

En effet, "ce n'est pas parce que vous croisez des personnes régulièrement qu'elles doivent faire partie de votre réseau", prévient Bettina Soulez, directrice de l'entreprise Beaucoup de vous, spécialisée dans l'accompagnement des leaders, et auteure de *Cultivez votre réseau*. Selon elle, il ne faut pas faire partie d'un cercle qui ne vous correspond pas ni vous forcer à côtoyer des gens pour lesquels vous n'avez pas d'estime, uniquement par intérêt.

En revanche, si vous avez pu vérifier à différentes occasions que vous avez des atomes crochus, il n'y a pas de raison de limiter le réseau des parents à la sphère privée. La prochaine fois que vous allez récupérer votre rejeton à l'école, arrêtez un peu en avance et profitez-en pour nouer connaissance avec les autres parents. Au pire, vous en resterez là, au mieux, vous entendrez peut-être parler du job en or dont vous rêvez depuis si longtemps.

—GAËLLE PICUT

Pour devenir un expert du réseautage

Pour en apprendre encore plus sur comment connaître, décrypter et choisir les bons réseaux

- *Le Guide des clubs, cercles et réseaux d'influence*, Laurent Renard, Village mondial, 2007.
- *Cultivez votre réseau*, Bettina Soulez, Éditions d'Organisation, 2005.
- *Développez et activez vos réseaux relationnels*, Christian Marcon, Nicolas Moinet, Dunod, 2007.

Pour acquérir la "networking attitude"

- Formation Cegos : Développez votre réseau professionnel. www.cegos.fr
- Formation Demos : Enrichir et faire vivre son réseau professionnel. www.demos.fr

Pour les femmes :

- *Guide des clubs et réseaux au féminin*, Wally Montay et Emmanuelle Gagliardi, La Cherche Midi, 2007.

Ces petits SERVICES que les PARENTS se rendent VOLONTIERS

LE RÉSEAUTAGE À LA SORTIE DE L'ÉCOLE, VOUS PRATIQUÉZ ? PARTAGEZ VOTRE EXPÉRIENCE AVEC NOS LECTEURS SUR

courriercadres.com/reseau-cc34